**公司概况**

贝壳找房创立于2018年初，公司致力于做以技术驱动的品质居住服务平台。

公司聚合和赋能全行业的优质服务者，打造开放合作的行业生态，为消费者提供包括二手房、新房、租赁和家装等全方位的居住服务。

我们将继承和升级业内龙头品牌”链家“在产品技术、品质控制和数据挖掘等方面的优势能力，继承和持续迭代大数据产品“楼盘字典”，研发和应用VR看房等创新技术手段，为消费者提供更好的服务体验。通过线上交易流程的可视化、线下的闭环服务和平台承诺，为消费者提供安全保障。

另外，平台还搭建服务者的信用评价体系，为消费者甄选优质服务商，通过营销、经营、供应链、技术、数据、金融、交易等各角度的赋能，让优质服务者和品牌在平台生态中得以更好的发展。

截止到2020.7月，贝壳平台已经入驻116个城市，链接了超过46万的经纪人，平台日活跃量高达2000万。

于今年8月13日在美国纽交所挂牌上市，成为中国居住服务平台第一股。

未来五年，我们将进入全中国超过300个城市，赋能超过100个品牌，连接10万家门店和100万职业经纪人，服务超过3亿社区家庭，推动行业正循环。

**招聘岗位**

**招聘岗位1：销售管培生**

岗位职责：

1.收集社区楼盘及商圈生活配套信息， 并根据客户需求，帮助客户完成房屋交易、租赁、资产管理等业务；

2.通过Online to Offline(O2O)模式，运用互联网平台及工具完成房客源的开发与维护，为客户提供全流程房产交易服务；

3.参与商务谈判，负责业务跟进、客户信息登记及客户关系维护，与客户建立长期良好的业务合作关系；

4.深度挖掘客户需求，为其定制相应的资产管理方案与基础房产法律咨询服务。

岗位要求：

1.全日制大专及以上学历，专业不限，对房地产、金融、互联网感兴趣者优先；

2.气质亲和，具有较强的沟通能力，有良好的服务意识；

3.诚实守信，具有较强的团队合作意识，积极乐观，勇于挑战；

4.具有较强的学习意愿以及自主学习能力，抗压能力强。

薪酬福利：

1.具有竞争力的薪酬：底薪（5000）+高抽成（35%-75%）

2.贴心的保障：商业保险、带薪年假及公休假、租购房优惠、激励旅游、兴趣社团、生活关怀等；

3.带薪岗前培训，一对一师徒带教

4.公平公开的晋升途径，拒绝空降兵！

**招聘岗位2：店面BP**

岗位职责:

1.负责门店的日常招聘工作以及薪酬计算

2.负责处理店面运营数据的汇总统计

3.负责门店人事行政工作等

薪酬福利：

1. 底薪3500～5000+招聘抽成
2. 贴心的保障：商业保险、带薪年假及公休假、租购房优惠、激励旅游、兴趣社团、生活关怀等
3. 总部跟岗带薪培训
4. 调休和带薪年假

工作地点：福州、厦门、漳州、泉州

联系人：江女士

联系方式：18649823292（微信同号）

